

Mosler Immobilien setzt auf den persönlichen Kontakt

Das Maklergeschäft wandelt sich mehr und mehr zum Digitalen

Von Peter Klohs

Seit 25 Jahren ist Dirk Mosler in der Immobilienbranche tätig. Seit fünf Jahren betreibt er sein Immobilienbüro in der Königstraße 2. Diese Adresse ist auch seit 2019 Standort der Regionaldirektion Remscheid des BVFI (Bundesverband für die Immobilienwirtschaft). Daneben ist Dirk Mosler Mitglied im IVD (Immobilienverband Deutschland). Diese Verbands-tätigkeiten und fortlaufende Weiterbildungen sorgen für die stetige Erweiterung der fachlichen Kompetenz des Immobilienprofis, um dem Kunden letztlich einen Mehrwert zu liefern.

In erster Linie hat sich Mosler Immobilien der Vermittlung von Wohnimmobilien verschrieben. Vom Erstgespräch mit verkaufswilligen Eigentümern über eine professionelle Wertermittlung erhält der Kunde bei Auftragsvergabe bis zum erfolgreichen Verkauf seiner Immobilie alle Dienstleistungen kostenfrei. Eine Maklercourtage wird schließlich nur im Erfolgsfall fällig. Seit Anfang des Jahres unterstützt Sohn Florian den Vater.

Florian Mosler ist gelernter Bankkaufmann und hat bei der Commerzbank in sechs Jahren auch Grundlagen im Immobilien- und Finanzierungsbereich erlernen können. Neben der Ausbildung zum Immobilienmakler IHK hat sich Florian Mosler jüngst zum „Markt-Wert-Makler“ der renommierten Sprengnetter Akademie

weitergebildet, so dass auch er in der Lage ist, dem Kunden einen realistischen Wert seiner Immobilie an die Hand zu geben.

Seit acht Jahren unter den Top-1000-Maklern des „Focus“

Das Maklergeschäft wandelt sich – wie viele Branchen – mehr und mehr zum Digitalen. „Die Digitalisierung ist auch im Immobilienbereich nicht mehr aufzuhalten und so werden wir versuchen, unsere Sichtbarkeit weiter auszubauen“, so Florian Mosler. „Ob Instagram, Facebook oder Google, wir wollen auch in Zukunft noch gefunden werden und das nicht nur in der Königstraße 2, sondern auch im Netz“, so Florian Mosler weiter.

Letztlich soll aber der persönliche Kontakt im Vorder-

grund stehen. „Wir haben festgestellt, dass unsere Arbeit von unseren Kunden wertgeschätzt wird“, so Dirk Mosler. Dies spiegelt sich in vielen positiven Bewertungen auf den Seiten der verschiedenen Portale oder bei Google wider. In diesem Fall ist Kontinuität das Stichwort.

Seit acht Jahren wird Mosler Immobilien jährlich unter den Top-1000-Maklern der Zeitschrift „Focus“ geführt – „und 2021 sind wir hier sogar das einzige Immobilienbüro aus Remscheid“, bemerkt Dirk Mosler nicht ohne einen gewissen Stolz. Nun wollen die Moslers im Team antreten, um Verkäufer und Käufer bei Verkauf oder Anschaffung zu unterstützen und bestmögliche Ergebnisse zu erzielen. Denn mit dem Zweiten wird's nun noch besser!

www.mosler-immobilien.de



Seit Anfang des Jahres unterstützt Sohn Florian seinen Vater Dirk Mosler bei der Vermittlung von Wohnimmobilien. Foto: Roland Keusch